

# 生保営業 必携！

2014  
年版

生保営業のカリスマ、牧野克彦による  
生保営業のための専門手帳！

## 牧野式 Makino's Life Insurance Sales Diary 保険営業手帳

生保営業の成果をアップさせる牧野式「お客さまの心に響かせる  
ちょっとしたコツ」から「お客さま攻略術」のほか、お役立ち資料が満載！



### 牧野 克彦 (マキノ カツヒコ)

自動車ディーラーの世界で33歳の若さで営業所所長になるなどトップセールスマンとして活躍後、ソニー生命にヘッドハンティングされて生命保険業界に転身。平成17年より(株)ウイッシュアップ代表取締役社長。現在、保険営業のほか、営業マン向けセミナーの講師、医療法人等の経営指導など、幅広く活躍中。

資格：ファイナンシャル・プランナー（AFP）  
トータルライフコンサルタント  
MDRT成績資格終身会員  
社団法人生命保険ファイナンシャルアドバイザー協会会員

#### 著書（近代セールス社刊）

- できる！紹介獲得の保険営業
- あなたもできる！保険営業のためのドクターマーケット攻略術
- 開業医が知っている！と得する稼いだお金の上手な残し方

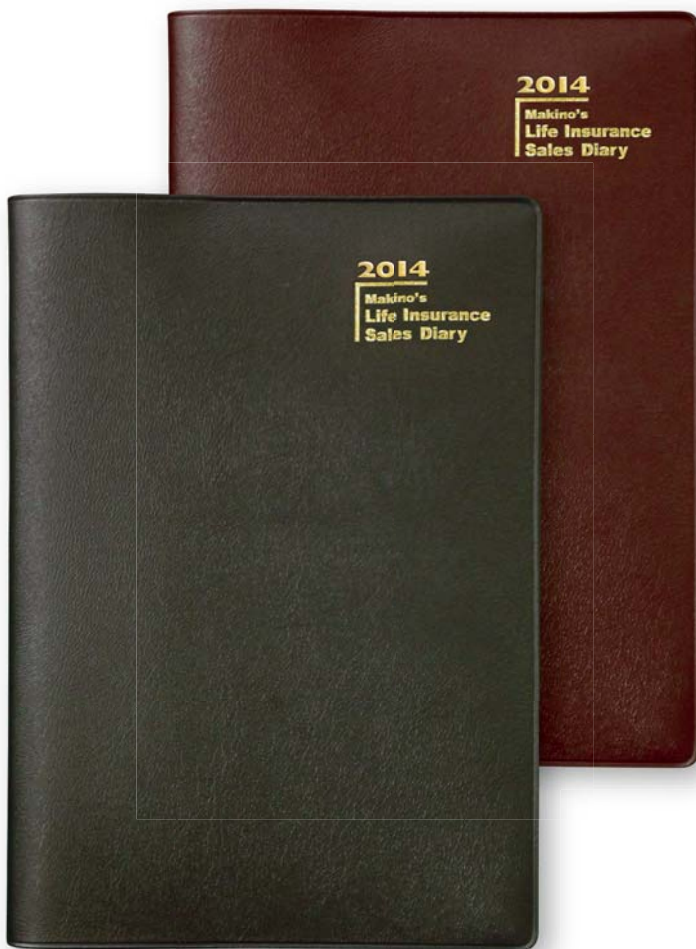
SHOT NOTE 対応

本体価格：2,000円（税別）

大きさ：タテ187mm×ヨコ130mm／240頁

表紙：ビニールカバー（ブラック／ブラウン）

※カバー色（ブラウン）は数量限定です。お早めにお求め下さい。



# 近代セールス社

<http://www.kindai-sales.co.jp/>

本社	東京都中野区中央1-13-9	郵便番号164-8640	電話	03(3366)5701	FAX	03(3366)2706
関西支社	大阪市北区東天満1-11-13 広垣ビル	郵便番号530-0044	電話	06(6882)6105	FAX	06(6882)6125
九州支社	福岡市博多区博多駅東1-18-25第五博多偕成ビル	郵便番号812-0013	電話	092(441)5685	FAX	092(441)5686
名古屋支社	名古屋市中区丸の内2-18-22三博ビル	郵便番号460-0002	電話	052(221)6532	FAX	052(203)1447

大きすぎず小さすぎない！ 手ごろなB6サイズ手帳！

- 見やすさと使いやすさを最優先した全頁2色刷り
- フルカラー全国主要都市鉄道路線図付き
- メモ欄には通常のメモ欄のほか、話題の大ヒット商品「SHOT NOTE」(16頁分)を使用。

※株式会社キングジムが開発した「SHOT NOTE」は手書きメモをすっきりデジタル化できるスマートフォンのアプリ連携のノートです。

「SHOT NOTE」は、株式会社キングジムの商標または登録商標です。



ビジネスシーンで使いやすい時間毎に区切ったバーチャル方式記録欄

資料編●内容

1. お客様攻略への道
  - 1 紹介を得るためのコツ
  - 2 紹介を得た後のアプローチ
  - 3 面談時のポイント その他2項目
2. ケース別・お客様アプローチ法
3. 効果的なアプローチ&セールストークのコツ
  - 1 お子様の教育資金を有利に貯める方法にご興味はありますか？
  - 2 老後のお金の心配のない生活にご興味はありますか？ その他3項目
4. 生命保険と税金
5. 生命保険と税金【相続編】
  - 1 相続税とその計算課程
  - 2 相続税額概算早見表
  - 3 「相続時精算課税制度」とは？ その他5項目
6. 保険法と保険業法
7. 保険営業お悩みQ&A

親族系統図／簡易生命表／年齢・西暦早見表／ビジネスレターの基礎知識／贈答のエチケット／諸届けの手引き／人生の記念日一覧／誕生日・記念日リスト／プレゼント・メモ／ID・パスワードリスト

● 名入れもできます ●

- 表紙に金箔押しによる名入れを行うことができます(部数100部以上)。
- なお、名入れご希望の際には、必ず原稿版下を添付してください。

※お申込み、お問い合わせは、下記の番号までお電話またはファックスにより承っております。